



# Vakantiegeld

In mei of juni krijgen veel Nederlanders hun vakantiegeld gestort op hun rekening. En dáár ligt een belangrijke rol voor jou als financieel adviseur om je klanten te helpen. Ook diegenen die het juist heel erg nodig hebben om jouw advies te krijgen, maar dat niet kunnen betalen. Een oplossing?!

**H**et vakantiegeld is een wettelijk recht. De rijks-overheid: *'U heeft recht op vakantiegeld van minimaal 8% van uw brutojaarsalaris van het afgelopen jaar. De wettelijke term hiervoor is vakantiebijslag.'*

Het is dus ongeveer een extra maand-salaris in mei of in juni van ieder jaar. Het Nibud schrijft op zijn website: *'Een mooi bedrag voor een leuke vakantie, maar daar wordt het lang niet altijd aan besteed. Zeker nu veel mensen met hogere uitgaven te maken hebben, worden er vaak financiële gaten mee gedicht.'*

## Wel vakantiegeld, geen vakantie

Uit Nibud-onderzoek blijkt dat sinds 2015 er een lichte toename te zien is in het gebruik van het vakantiegeld voor het aflossen van schulden of betalingsachterstanden. In 2015 besteedde 12 procent van de mensen het vakantiegeld daaraan, vier jaar later was dat 18 procent. Vorig jaar was dat – volgens een onderzoek in opdracht van booking.com – 30 procent van de Nederlanders.

## Mattheüs-effect

Dat de rijken rijker worden en de armen armer heet het Mattheüs-effect. Het komt uit het verhaal dat een meester bij zijn vertrek zijn dienaars respectievelijk 5, 2 en 1 munt(en) geeft. Bij terugkomst vraagt de meester zijn geld terug. De eerste en tweede dienaar hebben zijn geld verdubbeld. De derde was zo bang

die ene munt te verliezen, dat hij hem begraven heeft. Hij geeft zijn meester die ene munt terug. De meester is boos en geeft diens munt aan de eerste dienaar, die toch al de meeste munten kreeg.

## Geld maakt geld

Mensen met geld starten eerder bedrijven. Ze investeren (en verdienen – mede vanwege het hoge risico) daar vaak veel mee. Logisch wel. Kapitaal rendeert beter dan arbeid. Of dat zo logisch is, weet ik niet. Op die politieke (belasting)keuze ga ik niet in.

*.....*  
**Zoek deze week één klant die jouw hulp moeilijk kan betalen, maar het beste kan gebruiken**

## Armoede

Dit jaar zakken weer meer Nederlanders onder de armoedegrens. Waarschijnlijk 1 miljoen mensen; dat is weer meer dan de 815.000 Nederlanders in 2023. Bijna een kwart daarvan zijn zogenoemde 'werkende armen'. En juist deze miljoen mensen hebben jouw hulp als financieel adviseur het hardst nodig. Gewoon iemand die de tijd neemt om de zaken op een rijtje

te zetten, vooruit kan kijken en de keuzes kan voorleggen om verstandig met geld om te gaan.

## Pennywise pound foolsh?

Als mensen hun vakantiegeld gebruiken voor het aflossen van schulden, dan lukt het betalen van jouw factuur al helemaal niet. Dat is niet verstandig, maar wel begrijpelijk. Maar om dan deze groep – nogmaals: die de meerwaarde van jouw advies het meest zal ervaren – helemaal links te laten liggen, is niet goed. Denk ik. Mijn voorstel is dat jij, als adviseur, deze week in jouw klantengroep op zoek gaat naar één klant die jouw hulp het beste kan gebruiken. En hem/haar/hen helpt, zonder een rekening te sturen. Waarom je dat zou doen? Omdat het jou een goed gevoel geeft, jij iemand heel blij maakt en/of die blijdschap zich uiteindelijk terugbetaalt (in reviews of – later – een betaald advies; maar daar doe je het natuurlijk niet voor).

## Vakantiegeld niet nodig voor vakantie

Jouw klanten die hun vakantiegeld niet echt nodig hebben voor hun vakantie? Die klanten moet je deze maand ook zeker niet vergeten. Sparen, beleggen, hypotheek deels aflossen, ... Zij moeten geholpen worden! Wie weet kan je met de inkomsten die je daarmee verdient dat ene – om niet – advies wel compenseren.

Samen maken we de trots op ons vak nog groter!

Succes! ●